

**Chi nhánh Công ty TNHH Dầu
Thực Vật Cái Lân tại Hiệp
Phước, TP. HCM**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: CLF-MKT/190114/015

TP. HCM, ngày 14 tháng 01 năm 2019

*Vv: Thông báo khuyến mại cho chương trình có số tham
chiếu: MIX/190114/025*

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: **SỞ CÔNG THƯƠNG TỈNH SÓC TRĂNG**

Tên thương nhân: **Chi Nhánh Công ty TNHH Dầu Thực Vật Cái Lân tại Hiệp Phước, TP. Hồ Chí Minh (Nhà sản xuất).**

Địa chỉ: Lô C21, KCN Hiệp Phước, Xã Hiệp Phước, Huyện Nhà Bè, TP. HCM

Điện thoại: (028)37818806 Fax: (028)37818802

Mã số thuế: 5700101362008

Số Tài khoản: 0308000003178 tại Ngân hàng: VID Public, Chi nhánh TP. HCM

Người liên hệ: Ông Nguyễn Văn Hồng Điện thoại: (028) 37818806

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi Tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Chi nhánh Công ty TNHH Dầu Thực Vật Cái Lân tại Hiệp Phước, TP. HCM (Chi Nhánh) thông báo chương trình khuyến mại được thực hiện thông qua Đại lý bán hàng đúng giá hưởng hoa hồng của Công ty (sau đây gọi tắt là Đại Lý) và Nhà Phân Phối của Đại Lý như được đề cập chi tiết tại Mục 11 của Thông báo này như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Chương trình khuyến mại giảm giá trực tiếp
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: TỈNH SÓC TRĂNG.
3. Hình thức khuyến mại: Mua hàng được giảm giá trực tiếp
4. Thời gian khuyến mại: Từ ngày 11/02/2019 tới hết ngày 17/02/2019.
5. Hàng hoá, dịch vụ khuyến mại: Dầu ăn hiệu Cái Lân, dầu ăn hiệu Cái Lân trong can nhựa 25kg, dầu ăn hiệu Cái Lân trong túi bóng 18kg, Thực phẩm bổ sung vi chất dinh dưỡng dầu thực vật cho đầu bếp chuyên nghiệp nhãn hiệu Satellite đóng trong túi 18KG, Thực phẩm bổ sung vi chất dinh dưỡng dầu thực vật cho đầu bếp chuyên nghiệp nhãn hiệu Satellite đóng trong can 25KG, dầu thực vật cao cấp nhãn hiệu Meizan 9kg và/hoặc Thực phẩm bổ sung vi chất dinh dưỡng dầu thực vật cho đầu bếp chuyên nghiệp nhãn hiệu Satellite 9KG
6. Hàng hoá, dịch vụ dùng để khuyến mại: Giảm giá trực tiếp trên hóa đơn
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Một số khách hàng kênh Horeca (quán ăn, quán nhậu, căn tin, nhà hàng, khách sạn, nhóm nấu, suất ăn công nghiệp) mua sản phẩm có khuyến mại từ Nhà Phân Phối của Đại Lý tại tỉnh Sóc Trăng.
8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng):

9. Tổng giá trị hàng hoá, dịch vụ dùng để khuyến mại:

- Tổng giá trị khuyến mãi ước tính của tổng chương trình này khoảng 1.419.240.000 đồng theo doanh số bán hàng ước tính (Tổng giá trị khuyến mãi ước tính của chương trình tại tỉnh Sóc Trăng khoảng 19.680.000 đồng). Tổng giá trị hàng khuyến mại thực tế sẽ phụ thuộc vào doanh số bán hàng thực tế trong thời gian thực hiện chương trình này.

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

- Mua từ 02 thùng dầu ăn hiệu Cái Lân (kích cỡ 5L) và/hoặc dầu ăn hiệu Cái Lân trong can nhựa 25kg và/hoặc dầu ăn hiệu Cái Lân trong túi bóng 18kg và/hoặc Thực phẩm bổ sung vi chất dinh dưỡng dầu thực vật cho đầu bếp chuyên nghiệp nhãn hiệu Satellite đóng trong túi 18KG và/hoặc Thực phẩm bổ sung vi chất dinh dưỡng dầu thực vật cho đầu bếp chuyên nghiệp nhãn hiệu Satellite đóng trong can 25KG và/hoặc dầu thực vật cao cấp nhãn hiệu Meizan 9kg và/hoặc Thực phẩm bổ sung vi chất dinh dưỡng dầu thực vật cho đầu bếp chuyên nghiệp nhãn hiệu Satellite 9KG trở lên sẽ được giảm giá trước thuế 10.000 đồng/thùng

- Chương trình khuyến mại này áp dụng song song với Chương trình khuyến mại "Chương trình tích điểm hội viên trực tuyến Wilmar+ (WILMAR PLUS), chương trình có số tham chiếu nội bộ là MIX/190114/008 nhưng không áp dụng song song với các chương trình khuyến mại khác.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình:

i. Công ty TNHH Wilmar Marketing (Đại Lý): là bên đề xuất chương trình khuyến mại cho Công ty để triển khai thực hiện thông qua Nhà Phân Phối. Đại Lý là đơn vị trung gian thay mặt Công ty để thực hiện các công việc sau:

- Điều phối, hướng dẫn, giám sát và quản lý việc triển khai thực hiện chương trình khuyến mại đến khách hàng của Nhà Phân Phối;

ii. Nhà Phân Phối của Đại Lý tại tỉnh Sóc Trăng: chịu trách nhiệm thay Chi Nhánh/ Đại Lý triển khai thực hiện chương trình khuyến mại đến khách hàng theo đúng cơ cấu chương trình khuyến mại đã được Chi Nhánh thông báo đến Sở Công thương.

GHI CHÚ:

Chi nhánh Công ty TNHH Dầu Thực Vật Cái Lân tại Hiệp Phước, TP. HCM xin thông báo đến Quý Sở và cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo các qui định của pháp luật hiện hành.

Đại diện theo pháp luật của thương nhân



Phạm Thị Kiều Diễm
Phó Phòng Dịch Vụ Khách Hàng